

## INFORMAČNÝ LIST PREDMETU

<b>Vysoká škola:</b> Vysoká škola Danubius	
<b>Fakulta:</b> Fakulta verejnej politiky a verejnej správy	
<b>Kód predmetu:</b> FVPVS.KVPVE/ BVNKe/22	<b>Názov predmetu:</b> Verbálna a neverbálna komunikácia
<b>Druh, rozsah a metóda vzdelávacích činností:</b> <b>Forma výučby:</b> Prednáška / Seminár <b>Odporúčaný rozsah výučby ( v hodinách ):</b> <b>Týždenný:</b> 2 / 1 <b>Za obdobie štúdia:</b> 28 / 14 <b>Metóda štúdia:</b> prezenčná	
<b>Počet kreditov:</b> 4	
<b>Odporúčaný semester/trimester štúdia:</b> 3.	
<b>Stupeň štúdia:</b> I.	
<b>Podmieňujúce predmety:</b>	
<b>Podmienky na absolvovanie predmetu:</b> ústna skúška	
<b>Výsledky vzdelávania:</b> Rétorika bola vždy nevyhnutnou súčasťou politiky a práva. V modernom chápaní sa vyčleňuje na sféru 1. Verbálnej komunikácie 2. Neverbálnej komunikácie Prvá sféra verbálnej komunikácie úzko spolupracuje s jazykovedou a psychológiou osobnosti. Zvládnuť komunikáciu na vyššej a medzinárodnej úrovni napomáhajú nasledujúce kroky. Je to problematika sebaúcty, sebavedomia, sebaovládania. Proces argumentovania a presvedčovania v rovine parrésie a doxy, ktorá nevyhnutne musí konvenovať s etymologicko-nocionálnou podstatou. Faktor modernej komunikácie musí spolupracovať s disciplínou konania a hlavne s rovinou taktu s prihliadnutím na špecifickosť národných identít. Okrem umenia rečniť si študenti osvojujú a umenie správne pomenovať ale aj umenie vedieť počúvať a zvládnuť problematiku otázok. Predmet je ukončený ústnou skúškou, ktorej obsahom je historický prierez a vývin rétoriky v európskej kultúre. Dôležitá súčasť neverbálnej komunikácie je reč tela v rámci spoločenských podnikov a hlavne v komunikácii pri stolovaní(pracovný obed, večera). Reč tela v komunikácii chápeme ako základ imidžu a vystupovania a k tomu patrí aj typológia osobnosti (primeraná úprava, účes, obliekanie).	
<b>Stručná osnova predmetu:</b> Verbálna komunikácia, faktory sebavedomia, imidž, vystupovanie, odbornosť Stupeň koncentrácie a jeho vplyv na argumentovanie a presvedčovanie Ako využiť silu svojej osobnosti v komunikácii na vyššej úrovni. Aladinov faktor. Nocionalita Sebaovládanie, disciplína konania. Rovina slušnosti, zdvorilosti a taktu s prihliadnutím na špecifickosť národných identít Otázky. Technika kladenia otázok a psychosomatická príprava na odpovede Prezentácia vlastného názoru. Rečnícky prejav, Mimika a gestikulácia na medzinárodnej úrovni. Reč tela, pracovná komunikácia pri stolovaní Klasifikácia spoločenských podnikov, Forma pracovných stretnutí v rámci biznis protokolu. Imidž, vystupovanie, osobnosť. (videokamera)	
<b>Odporúčaná literatúra:</b> 1. J. Kohout: Rétorika. Umenie hovoriť a jednať s ľuďmi. 2. Ján Findra: Stavba a prednes rečníckeho prejavu 3. J. Toman: Ako dobre hovoriť 4. J. A. Nožin: Majstrovstvo hovoreného prejavu 5. J. Hubáček: Kultúra reči	

<b>Jazyk, ktorého znalosť je potrebná na absolvovanie predmetu:</b> slovenský					
<b>Poznámky:</b>					
<b>Hodnotenie predmetov</b> Celkový počet hodnotených študentov: 11					
A	B	C	D	E	FX
18.18	27.27	54.55	0.0	0.0	0.0
<b>Vyučujúci:</b> Mgr. Dávid Kollár, PhD.					
<b>Dátum poslednej zmeny:</b> 09.07.2025					
<b>Schválil:</b> prof. PhDr. Monika Čambáliková, CSc.					